



# 2014年5月26日(月)

## 【品川開催】アスクラボセミナー

### 「成果を出す営業組織の作り方」

営業力とはただ単に販売することのみではなく、利益を求める行為です。現在多くの企業で抱える課題の一つは赤字プロジェクトです。営業、SE、管理者を含めて組織的に連携することで、赤字プロジェクトのリスクを減らすことができます。また、経営的に受注確率の把握は不可欠ですが、営業担当者の主観による商談のステータス報告では、その根拠が曖昧で経営判断の材料にはできません。根拠のある客観的な指標で商談ステータスを把握することが必要なのです。本セミナーでは利益を生む営業活動及び商談ステータスを数値で客観的に把握する方法（＝ユーザエネルギー 弊社特許取得済み）について具体的にご説明させていただきます。



#### 【セミナー事務局】

アスクラボ株式会社 東京支店 セミナー事務局  
〒140-0015 東京都品川区西大井6-10-10 福ビル2階  
TEL 03-3772-8851 FAX 03-6426-2150  
mail [info@asclab.com](mailto:info@asclab.com)

## アスクラボセミナー

### 「成果を出す 営業組織の作り方」

#### 【プログラム】

- ① 利益を上げる営業活動  
(アスクラボCEO川嶋 謙)
- ② 営業戦略をたてるための  
商談ステータス管理  
(アスクラボ東京支店ソリューション営業部  
ゼネラルマネージャー川嶋慎太郎)

#### 【開催日時】

2014年5月26日  
13:30-15:30 (開場13:15)

#### 【会場】

品川インターシティ 会議室 1  
最寄駅：JR品川駅(港南口)

#### 【対象】

経営者・役員及び管理者の方

#### 【受講料】

無料

#### 【定員】

20名

#### 【お申し込み方法】

HPまたはFAX（裏面）でお申し込み下さい。

○URL [HTTP://WWW.ASCLAB.COM/SEMINAR\\_TO KYO20140526/](http://WWW.ASCLAB.COM/SEMINAR_TO KYO20140526/)

# 2014年5月26日(月)開催 アスクラボセミナー セミナー参加申込書 FAX 03-6426-2150

FAXでのお申込みは下記に必要事項をご記入の上、ご送信下さい。

※誠に勝手ながら、同様のサービスを行っている企業様のご参加はご遠慮頂いております。

貴社名	
所在地	
TEL	
FAX	
お名前	
ご所属	
お役職	
メールアドレス	
お名前	
ご所属	
お役職	
メールアドレス	

## セミナー会場アクセス

### セミナー会場

品川インターシティ ホール棟 地下1階 会議室 1

○JR山手線・京浜東北線・横須賀線・総武本線・

東海道本線「品川」駅より徒歩 8分

※港南口より品川インターシティスカイウェイにてお越し下さい。

○品川インターシティ会議室 (アクセス) URL

<http://www.sic-hall.com/pdf/map/map1.pdf>

